

El sábado pasado, estaba programada una sesión de análisis del Test **F.O.D.A.**, que tan gentilmente coordinó, dirigió y moderó **Graciela**, esposa de nuestro socio **Oscar Silva**, el año recién pasado.

Estaban invitados a participar **TODOS** los socios del club, ya que una de las principales críticas que se obtuvo como diagnóstico del **F.O.D.A.** fue la falta de interés y participación de los socios en las decisiones del club. Pues bien, la asistencia de solo 8 socios, de los cuales 5 eran miembros del Directorio, no hizo más que reforzar el diagnóstico mencionado y refuerza la idea que se tenía y tiene del concepto de participación. Independientemente de las eventuales disculpas y justificaciones, es claro que el socio promedio **NO** participa. Todos tenemos compromisos, a todos nos agrada compartir los sábados con la familia o amigos, pero el club merece un pequeño sacrificio, cuando estamos empeñados en enderezar el rumbo de éste. Fue una nueva decepción.

A pesar de esto, se trabajó intensa y profundamente, con la colaboración de todos los presentes, de manera de obtener, en el corto plazo, un documento que será puesto en conocimiento de todos los socios, muchos de los cuales verán reflejadas en el texto, alguna de las actitudes que queremos mejorar y otros reconocerán situaciones vividas en un pasado no muy lejano.

Al mismo tiempo, el Directorio acordó enviar a **Graciela**, una carta de reconocimiento por la labor efectuada el año pasado y que habíamos "olvidado" agradecer.

**Tijeretazos**

*Cada vez que entremos en contacto con una persona, le daremos algo. No es necesario que sean cosas materiales; podrá ser una flor, un cumplido o una oración. En realidad, las formas más poderosas de dar no son materiales. Obsequios como interesarse, prestar atención, dar afecto, amor, son algunos de los más preciados que se pueden dar y no cuestan nada. Cuando nos encontremos con alguien, enviémosle en silencio un buen deseo por su felicidad, alegría y bienestar. Esta forma de generosidad silenciosa es muy poderosa.*

**Jorge Sasmay**



**PROGRAMA MES DE AGOSTO:**

**Jueves 13:** Charla "Reflexiones sobre el tiempo y la Edad". Charlista: Sr. **Hernan Ríos Peña y Lillo**.

**Jueves 20:** En la mañana, Ceremonia en la Plaza Ñuñoa, Monumento a O'Higgins. Alocución de Rotario, por confirmar. Por la noche nuestro compañero rotario **Andrés Núñez**, rendirá un homenaje a O'Higgins.

**Jueves 27:** Compañerismo.



# "El Papel"



## Rotary Club Ñuñoa

Informativo Nº 273  
Marco A. Treuer Smythe  
Presidente R. C. Ñuñoa

Editor: Mario de la Torre Q.  
Carlos Fernández Cáceres  
Gobernador de Distrito 4340

13 de Agosto de 2009  
John Kenny  
Presidente Internacional

## ASPECTOS BÁSICOS DE ECONOMÍA

Sesión 3.040 Histórica y 6 del Período  
Jueves 6 de Agosto de 2009

Con una menguada asistencia, producto de las frías noches ñuñoínas y del fatídico (para la mayoría) mes de Agosto, se llevó a efecto esta sesión. 18 socios y 3 invitados fue el recuento final de la jornada, pues llegaron en varias oleadas. Presidió el Presidente **Marco Aurelio**, "dribleando" una gripe que parece venir en el horizonte. Después de las noticias de Secretaría, **Mario Quijada** leyó en excelente forma los Objetivos de Rotary y **Bruno** dio cuenta de compañerismo.



Terminada la cena, a la hora de los postres, se presentó la charla de esta sesión. Estuvo a cargo del Sr. **Rómulo Vidal**, Ingeniero Civil, quien cursa un MBA y versó sobre "Aspectos Básicos de Economía".



La interesante charla estuvo orientada, fundamentalmente, al ciudadano común y corriente que poco o nada sabe del funcionamiento de la economía y, en especial, en los parámetros y medidas que lo afectan, tanto en su vida doméstica como en sus eventuales intereses de negocios. En ese sentido, el concepto del "conocimiento" oportuno de ciertas variables, dentro de las que se encuentra la tasa de interés, fue muy didáctica para los socios que no tenemos a la economía como pilar de nuestras actividades, pero sufrimos de los resultados de las decisiones tomadas en base a ella.

Como una de las conclusiones de esta charla: para tomar una decisión que importa un riesgo financiero, es muy conveniente *INFORMARSE* con gente que sepa, de manera de tomar siempre la mejor decisión o, al menos, aquella que ofrezca el menor riesgo. En los momentos de crisis, como el actual, el ofrecimiento de créditos, no solo por parte del sistema financiero tradicional, sino también de casas comerciales o instituciones afines, hasta farmacias, pueden llevar a tomar decisiones que podamos lamentar, al no exigir una explicación *CLARA* y *COMPLETA* de qué incluye o no el valor de la tasa de interés asociada a cada crédito.

Felicitaciones a **Rómulo**, por el aporte al club y a sus socios. Esperamos que esta sea la primera de muchas intervenciones....